

VITAJTE V BILLBARTER GROUP

MILÝ KLIENT, sme radi, že ste si vybrali Billbarter Group „BB“ za sprostredkovateľa, ktorý zabezpečí perfektné finančné riešenie pre Váš projekt. V tejto brožúrke Vás chceme informovať o tom, aký priebeh riešenia môžete očakávať v prípade, že sa nás rozhodnete poveriť sprostredkovaním a podpíšete s nami zmluvu. Aj keď nie ste v priamom kontakte s našou centrárou v Maďarsku, nemajte obavy, nebudete znevýhodnení. Môžete dôverovať našim sprostredkovateľom (sú to partneri, ktorí majú s maďarskou BB podpísanú sprostredkovateľskú zmluvu). Títo Vám vyjdú v ústrety vo všetkých otázkach, aby uspokojili Vaše obchodné potreby. V BB máme veľmi prísnu obchodnú politiku pre sprostredkovanie. Vaša komunikácia i projekty budú v dobrých rukách, s profesionálnou starostlivosťou. Informácie, ktoré nám poskytnete budú mať, samozrejme, dôverný charakter. Ako sa môžete presvedčiť, že komunikujete s oficiálnym sprostredkovateľom? Každý sprostredkovateľ má svoju @billbarter.com e-mailovú adresu.

Ak sprostredkovateľ nemá taký e-mail v tom prípade ide o nového partnera, ktorého dôveryhodnosť si môžete overiť na info@billbarter.com.

PREHLAD PRIEBEHU FINANCOVANIA

Fáza 1. Registrácia

- ▶ Registrácia, podpísanie zmluvy,
- ▶ Bezpečnostný depozit,
- ▶ Návod obchodného a finančného plánovania.

Fáza 2. Kontrola

- ▶ Kontrola a preverenie konečnej verzie obchodného a finančného plánu,
- ▶ Návrh projektu pre perspektívneho investora.

Fáza 3. Financovanie

- ▶ Kontrola návrhu projektu investorom,
- ▶ Komunikácia s potenciálnym investorom,
- ▶ Kontrola finančného návrhu,
- ▶ Spracovanie financovania v spolupráci s investorom.



FÁZA 1. - REGISTRÁCIA

ČO POTREBUJETE PRE REGISTRÁCIU?

- ▶ Prezentáciu projektu, alebo
- ▶ Executive summary,
- ▶ Podpísanú zmluvu o neobchádzaní a mlčanlivosti,
- ▶ Vyplnený a podpísaný formulár pre identifikáciu,
- ▶ BB náborový formulár (Intake form).

V záujme zabezpečenia utajenia Vašich ale aj našich informácií je potrebné uzatvoriť dohodu o mlčanlivosti a neobchádzaní ešte pred výmenou akýchkoľvek materiálov. Rovnako je nevyhnutný aj formulár pre identifikáciu, kópia dokladu (pasu, občianskeho preukazu, alebo vodičského preukazu) Na základe nich bude môcť BB poskytovať

svoje služby bezpečne, tak vo vzťahu k svojim klientom, ako aj vo vzťahu k finančným partnerom.

Náborový formulár musí byť vyplnený, aby sa vytvoril jasný obraz o projekte a očakávaniach. Prosím dajte si námahu vyplniť čo najviac údajov.

Ak Váš projekt nie je zatiaľ „pripravený na kľúč“, nemusí to znamenať problém. BB vám pomôže pripraviť celú dokumentáciu financovania. Na základe náborového formuláru a krátkeho popisu projektu Vám BB **najneskôr do 48 hodín zašle indikatívnu ponuku** (pokiaľ všetky podklady budú v poriadku), **alebo môže financovanie projektu odmietnuť** (ak zistí, že nie je súlad medzi projektom a podmienkami našich finančných partnerov).

ČO BUDE OBSAHOVAŤ INDIKATÝVNA PONUKA?

- ▶ Vami požadovaný objem financovania,
- ▶ navrhovanú úrokovú sadzbu,
- ▶ obdobie (vrátane obdobia odkladu splácania istiny),
- ▶ equity (už investovanú, alebo poskytnutú treťou stranou),
- ▶ možnú garanciu,
- ▶ obchodný bezpečnostný depozit/Poplatok,
- ▶ sprostredkovateľská odmena,
- ▶ iné podmienky (ak sú).

Váš sprostredkovateľ, alebo kontaktná osoba Vám dodá ponuku a zodpovie všetky vaše otázky. Ak budete súhlasiť s indikatívnou ponukou, podpíšte ju. V tejto súvislosti je dôležité si uvedomiť, že **sa popísaná indikatívna ponuka stane záväznou až po podpísaní poverovacej zmluvy.**

OBCHODNÝ BEZPEČNOSTNÝ DEPOZIT/POPLATOK

BB sa zaoberá len s výnosnými, ekonomicky dobre zostavenými, zodpovedne plánovanými a pripravenými projektmi. Za presnosť, pravdivosť a uskutočniteľnosť

poskytnutých údajov zodpovedajú naši klienti. BB za poskytnuté údaje nemôže niesť žiadnu zodpovednosť. Stroskotanie žiadosti o poskytnutie finančných prostriedkov je priamo závislé od kvality a množstva informácií poskytnutých klientmi. Výška obchodného bezpečnostného depozitu, alebo poplatku bude vždy závislá na type a rozsahu projektu, equite a poskytnutých garanciách klientmi a samozrejme odhadovanom riziku.

POVEROVACIA ZMLUVA

Ak ste súhlasili s indikatívnou ponukou, BB Vám pripraví návrh poverovacej zmluvy. Po podpise poverovacej zmluvy a prijatí podmienok vám BB zašle ďalšie informácie, ktoré sú potrebné na preskúmanie vášho projektu a dokumentácie:

- ▶ predstavenie ďalšej fáze spoločnej spolupráce,
- ▶ poskytnutie kontaktných osôb pre ďalšie kroky (nad rámec sprostredkovateľa),
- ▶ poskytnutie podpory a vedenie pri finalizácii finančného a obchodného plánu.



FÁZA 2. - PREVIERKA

KTORÉ DOKUMENTY BUDÚ PREVROVANÉ?

- ▶ Obchodný plán (popis vášho projektu),
- ▶ Finančný plán (všetky finančné kalkulácie na obdobie celého projektu),
- ▶ Prílohy (CV, predbežné zmluvy a dohody, LOI, plány, povolenia, atď.).

BB bude komunikovať s vami vybranou osobou v anglickom jazyku, v záujme dopracovať vašu dokumentáciu na vynikajúcu úroveň v súlade s požiadavkami finančných zdrojov a na základe skúseností BB s finančnými zdrojmi.

Hlavnou pozornosťou BB bude ubezpečiť sa v tom, že váš projekt znamená lukratívnu príležitosť pre investorov a nebude odmietnutý z dôvodu nedostatku informácií, alebo nedostatočnej prezentácie.

Je potrebné si uvedomiť, že táto previerka je nevyhnutá preto, **lebo dostanete len jednu príležitosť predstaviť projekt budúcemu investorovi a presvedčiť ho o životaschopnosti a ziskovosti projektu.** Previerka BB nenahrádza skúmanie dokumentácie investormi, prípadne ich požiadavky na profesionálnu analýzu.

Preverenie novo vytvorenej, alebo už vyvinutej obchodnej dokumentácie bude vyžadovať prinajmenšom **jedno kolo otázok a odporúčaní.** Po schválení a dokončení projektovej dokumentácie budú plány posunuté do tretej fázy našej spolupráce – výber finančných návrhov.

AKÁ DOKUMENTÁCIA BUDE POSUNUTÁ K FINANČNÍKOVI?

- ▶ Náborový formulár finančníka,
- ▶ executive summary, alebo prezentácia,
- ▶ obchodný plán,
- ▶ finančný plán na obdobie projektu,
- ▶ kalkulácie a ekonomické indikátory,
- ▶ priložené CV pre každého spoločníka klienta,
- ▶ prílohy (predbežné zmluvy a dohody, LOI, plány, povolenia, iné relevantné súbory).

Budete musieť vyplniť **náborové formuláre pre špecifických finančníkov**. BB ich nemôže pre Vás pripravovať (lebo spravidla obsahujú osobné informácie o vlastníkoch, ako aj podpisy spoločníkov), ale pomôže vám radami dovtedy, kým **nebude celý balík hotový na predloženie**.

V závislosti na systéme činnosti finančníka mu BB zašle **celý balík súborov**, resp. len **limitovanú časť**. Ak táto bude v súlade s jeho požiadavkami a záujmami, vyžiada si ďalšie dokumenty.



FÁZA 3. - FINANCOVANIE

ČO MÔŽETE OČAKÁVAŤ?

- ▶ Priamy kontakt od finančníka (prostredníctvom e-mailu),
- ▶ požiadavku na konferenčný hovor,
- ▶ indikatívnu ponuku,
- ▶ jasnú odpoveď, pokiaľ je finančník pripravený splniť vaše požiadavky.

BB vás bude informovať počnúc zaslaním prvého náborového formulára až po akceptáciu finančného návrhu. BB obchoduje s celým radom rôznych finančných partnerov ktorých postupy sú rozdielne. Spravidla **majú finančníci špecifické otázky na projekty**.

KONTAKTNÁ OSOBA BILLBARTERU

Pridelíme vám od začiatku celej tretej fáze, kontaktnú osobu, ktorá je v priamom kontakte so všetkými finančnými partnermi BB. Odporúčame zakaždým využiť príležitosť prediskutovať s finančníkmi všetky otázky. Naši kolegovia vám poskytnú radu o stratégii komunikácie, dohliadnu na každú diskusiu a povedú vás až po uzatvorenie všetkých otázok financovania projektu.

AKTIVITY BB POČAS FÁZE FINANCOVANIA

- ▶ BB bude zodpovedný nájsť vám aspoň jednu ponuku financovania,
- ▶ BB zozbiera všetky možné ponuky financovania,
- ▶ BB nebude ignorovať, alebo odmietať ponuky financovania, aj keď nezodpovedajú úplne potrebám klienta. Je to vždy zodpovednosť klienta si vybrať,
- ▶ BB vám predstaví všetky ponuky bez ohľadu na trvanie.

ZODPOVEDNOSŤ KLIENTA

BB vám predstaví toľko návrhov na financovanie, ako sa len bude dať. Je veľmi dôležité, aby ste reagovali na každú ponuku od finančníkov a dali im jasnú odpoveď (s našou pomocou, ak je potrebná).

BB deklaruje v poverovacej zmluve za akú dobu získa návrh na financovanie projektu. Spravidla za 30-90 dní. Klient sa musí rozhodnúť sám, resp. je zodpovedný za to, či si vyberie, alebo zamietne návrh.